



DIE WACHSTUMSSCHMIEDE

Gerd Kalmbach



Trainerprofil

Liane **Steiert**

Dr. paed.

Direkter Kontakt
+49 3397 27 6 72
+49 170 38 55 816
liane.steiert@interintra.com

Büro der Wachstumsschmiede
+49 781 2840 4930
kontakt@wachstumsschmiede.de
Franz-Volk-Str. 45 | 77652 Offenburg



DIE WACHSTUMSSCHMIEDE

ÜBER MICH & MEINE ARBEIT

Hören, sehen, erleben, hinterfragen, sich austauschen, diskutieren, bewerten, aussortieren, kreativ anwenden – das sind für mich die Zutaten für ein erfolgreiches Training.

Wenn die Basis dazu fundiertes Wissen ist und Begeisterung sowie eine große Portion Spaß hinzugefügt werden, dann ist mein „Trainingsmenu“ angerichtet.

Mein Credo

Auf den Punkt gebracht – to the point

KOMPETENZEN

- Trainings & Workshops mit „unendlicher“ Methodenvielfalt
- Aktivierende Lernlandschaften
- Team-, Kommunikations- und Führungstrainings
- Vorträge zu Zusammenarbeit und Führen
- Mentoring für Trainerinnen und Trainer
- Trainingssprachen: Deutsch / Englisch / Dänisch

ENGAGEMENT

- Mentorin bei MentorMe gGmbH
- Unterzeichnerin der Charta der Vielfalt

BERUFSERFAHRUNG

- Freiberufliche Trainerin, Prozessbegleiterin und Beraterin
Schwerpunkte: Zusammenarbeit und Kommunikation-, länder-, kultur-, standort-, persönlichkeits- und hierarchieübergreifend, analog, digital, hybrid
- Senior Advisor Human Resources International, Arbeit vor Ort in 11 Kulturen, Expatriate in Dänemark, Kopenhagen
- Abteilungsleiterin Training & Prozess, Berlin
- Freiberufliche Kommunikations- und Verhaltenstrainerin
Schwerpunkte: Präsentieren, Moderieren, Persönlichkeitsentwicklung, Teamentwicklung, Konfliktmanagement
- Universitätsdozentin für Technische Informatik, Berlin
- Universitätsdozentin für Fachdidaktik Technik und Methodik, Berlin



DIE WACHSTUMSSCHMIEDE

AUSBILDUNG & ZERTIFIZIERUNGEN

- Ausbildung zur zertifizierten Hybrid-Trainerin, virtuell
- Train-the-trainer zur Nutzung virtueller Tools, virtuell
- Weiterbildung „Die digitale Praxis für ErwachsenenbildnerInnen“, #ebmooplus20
- Qualifizierung zur „Beraterin Offensive Mittelstand“, Berlin
- Zertifizierte Expertin für die MotivationsPotenzialAnalyse MPA®
- Weiterbildung zu Stereotypenwelten und ihre sprachlich-kulturellen Konstituierungsformen (SMiK), Odense
- Weiterbildung in Diversity & Inclusion, Berlin
- Weiterbildung in Personal Assessments, Wiesbaden
- Ausbildung in IPE International Position Evaluation, Kopenhagen, Prag
- Ausbildung in International Management, Stavanger, London
- Ausbildung in Northern European Management, Stockholm, Skørping
- Weiterbildung in Körpersprache – non-verbale Kommunikation, Berlin
- Ausbildung in Methodik und Mediendidaktik, Berlin
- Studium der Pädagogik mit erweiterter Psychologieausbildung und Promotion zum Dr. paed. an der Humboldt-Universität zu Berlin

VORTRÄGE UND VERÖFFENTLICHUNGEN

- Ariane Bertz, Liane Steiert, Stefan Häseli, Gerd Kalmbach: *Let's play! Mehr Erfolg mit Seminaren und Workshops*, 1. Auflage 2021, Haufe-Lexware GmbH & Co. KG
- Learning Festival: 2021-2022, virtuell, firmenintern Themen: *Zusammenarbeit kennt weder Raum noch Zeit*, Der



DIE WACHSTUMSSCHMIEDE

Charisma Code und Produktive Meetings für hybride Zusammenarbeit

- „Interkulturell Zusammenarbeiten oder Oh, ein Fettnäpfchen... Warte ich nehme Anlauf...“ (2019) | Rotary RC Berlin-Adlershof
- „Erfolgreiche Führung über Distanz – Remote Management“ (2018) | 2. Praxistag betriebliches Gesundheitsmanagement, Bildungswerk der Baden-Württembergischen Wirtschaft e.V., Steinheim, Gutach-Bleibach
- „International Verhandeln – Fettnäpfchen im kulturellen Kontext vermeiden“ (2017 + 2016) | Bundesverband Materialwirtschaft, Einkauf und Logistik e.V., Köln
- „Interkulturelles Verständnis oder doch Missverständnis?“ (2015) | RBZ Wirtschaft.Kiel Europaschule
- „Ich bin gut – ich trainiere überall (Wege zu interkulturellen Trainings)“ (2015) | BDVT e.V. BDVT-Camp, Berlin
- „Stereotype und mehr – deutsch-dänische Zusammenarbeit in Unternehmen“ (2015) | Abschlusskonferenz des SMiK-Projektes, Odense
- „Humor funktioniert in fast allen Ländern gut“ (2015) | Vertriebsmanager, Magazin für modernes Vertriebsmanagement
- „Kunden aus unterschiedlichen Kulturen nachhaltig überzeugen“ (2014) | Vertriebsmanager Conferences: Internationaler Vertrieb – Go Global, Berlin